

# Digital Sales Consultant Region Luzern

## Warum Du bei uns richtig bist

Wir bei Adia werden die Arbeitswelt revolutionieren und sind die treibende Kraft einer digitalen Welle, die den Rekrutierungsmarkt im Sturm erobert. Da die Welle immer grösser wird, suchen wir motivierte, dynamische Leute wie dich. Hilf mit, die Weltherrschaft an uns zu reissen.

Bei Adia erwartet Dich eine Arbeitsstelle in einem spannenden Umfeld, in welchem professionelle Fachkräfte aus allen Sparten ihre Passion für die digitale Stellenvermittlung von morgen ausleben. Dazu garantieren wir dir die Vorteile attraktiver Anstellungsbedingungen eines Grossunternehmens (Adia ist Teil von The Adecco Group) und dem dynamischen Spirit eines Start-Ups.

Bei Adia ist es möglich deine Stärken voll einzubringen. Wir fördern deine Talente, lassen dir Raum zur Selbstverwirklichung und bieten dir Möglichkeiten intern die Karriereleiter hochzuklettern.

## Wo sind wir zuhause?

Wir haben uns an unserem topmodernen Arbeitsplatz im wachsenden Trendquartier Zürich Binz niedergelassen und erobern von hier aus nicht nur die ganze Schweiz, sondern die Welt.

## Wie sieht Deine Arbeitswoche aus?

Als Digital Sales Consultant bist du Teil des Sales-Teams mit dem Hauptfokus auf der Akquisition von Neukunden in den Bereichen Hotellerie, Gastronomie, Catering und Event / Promotionen.

Wir bieten flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit mit deinem persönlichen Geschäftsauto deinen Arbeitsort dynamisch zu gestalten. In unserer Homebase in Zürich bieten wir dir eine super Infrastruktur und Coaching an, damit dein Einstieg schnell und reibungslos abläuft. So kannst du dich unbeschwert auf folgende Punkte konzentrieren:

- Akquisition von Neukunden in deinem geografischen Markt
- Beratung, Schulung und Bindung von Neukunden oder bestehenden Partnern
- Umsatzverantwortung in deiner Region
- Telefonische Terminvereinbarungen, Besuchsplanung und Nachbearbeitung (Reporting)
- Umsetzung von Marketingaktivitäten wie z.B. Events und Messen

## Wen suchen wir?

Natürlich suchen wir eine eierlegende Wollmilchsau! Du bringst also folgende Eigenschaften mit:

- Dein Lebensmittelpunkt ist im Einzugsgebiet und du verfügst über ein relevantes Netzwerk, das du für Adia begeistern willst
- Du bist gerne unterwegs und ein digitaler Nomade.
- Du bist selbstsicher, abschlussstark und liebst den Kundenkontakt
- Du bringst erste Erfolgsnachweise im Verkauf oder in der Kundenbetreuung mit
- Deine zuverlässige und exakte Arbeitsweise sowie die Fähigkeit zur Selbstorganisation zeichnet dich aus
- Im Umgang mit den gängigen MS Office Programmen (Word, Excel, Outlook) sowie CRM Tools (Salesforce, HubSpot etc.) bist du versiert
- Deine Muttersprache ist Hoch- oder Schweizerdeutsch

## Was wir Dir anbieten

- Keine Langeweile! Wir sind ein dynamisches Jungunternehmen in einem wachsenden Sektor
- Eine Aufgabe mit grossen Gestaltungsmöglichkeiten in einem der führenden Online-Unternehmen mit starker Markenpräsenz in der Schweiz
- Ein attraktives Lohnpaket inklusive Geschäftsfahrzeug und umfassenden Sozialleistungen sowie Homeoffice Möglichkeiten
- Stellenantritt per sofort oder nach Vereinbarung

## Wo kannst Du dich bewerben?

Willst du mit uns die Arbeitswelt mitgestalten und Adia aufs nächste Level bringen? Dann setze mit uns neue Massstäbe in Europa und werde Teil der Adia Familie und sende deine digitale Bewerbung an **Christa Moser, Head of Sales Adia Switzerland, [christa.moser@adia.com](mailto:christa.moser@adia.com)**

Wir freuen uns darauf dich kennenzulernen!